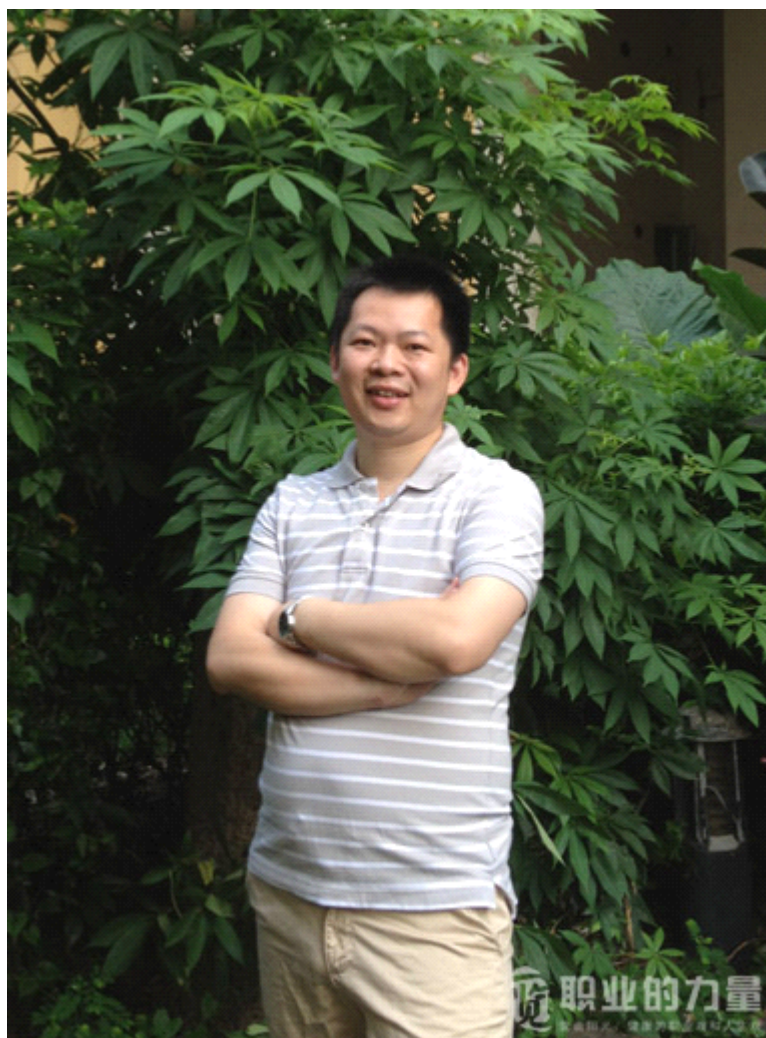


盛杰：溯本求源 突破自我 华丽转身

编者导语：“在漫长的旅途中，我不是你肩上的背包，时时刻刻在你身边；也不是你胸前的相机，为您记录一路上的点点滴滴；你一路向前，披荆斩棘，可曾想过有多久未曾听过内心的呼唤？我只是一座带你回归的桥，你旅途距离的万分之一长，万分之一也能绽放万丈光芒”。这是打开 www.goongo.me 网站首页的一段介绍，一年前盛杰成立心讯网络科技有限公司，这个以面向个人提供心理咨询服务的公司和创办者本人有着对职业、生活不同于常人的理解和追求。



深圳市心讯网络科技有限公司总经理、产品总监盛杰

事有始终 物有本末

天地万物皆有本有末,凡事都有开始和终了,能够明白本末、终始的先后次序,就能接近大学所讲的修己治人的道理了,盛杰喜欢用哲学的原理去对待工作和生活。

职场十四年让他明白:当你觉得已经无法突破的时候,还需要做一件事就是等待。

盛杰的职业轨迹,从一名生产线的工人到质检员、进品质部、物控部、采购部、技术员、助理工程师、工程师、部门主管、集团总部高级经理、总裁助理。为此,他总结出:第一,需要脚踏实地的态度,“打破规则之前要掌握规则”。很多人刚入职场会有很多新鲜的想法和创意,但是大多是不切实际的,“跟着大部队的方向没有错的”。而这样的感受是来自于他的教训:“我很多异想天开的东西最后其实都有点无稽之谈,反而,我收起我的好奇心,跟着他们老老实实地去学那些认为没用的东西,最后发现都很有用”。

初入职场时盛杰仅仅是凭着中专学历在闯荡,学的计算机专业,后来在参加工作后一边工作一边完成了大学本科专业、研究生课程的学习。盛杰常常自嘲:“我是属于自卑的人,自卑的人必须保持一种状态是不要被社会所抛弃”。他坦言通过这样不断的学习充电,一方面是在不断的提升自己,另一方面也是迫使自己保持一种精神上的追求和慰藉。

成立“心讯”

“把心理学变成一种程序化,从对企业咨询转向对个人咨询”,盛杰向记者解释他的初衷和愿景,他希望能够做到有效的、立竿见影的服务效果。在成立心讯网络科技有限公司后短短的时间里,他的项目推动已经取得了不错的令人鼓舞的开局。同时,他也直言,在咨询培训行业,往往对企业的咨询服务很难直接到达关怀的员工,并难以形成理想的服务标准,达到最终改善企业的经营。因此,他更加倾向于走近个人对个人进行服务。

对于这种面向个人咨询的服务,他说这个还可能和自己的天性有关系。还在大学期间他便熟记:大学之道,在明明德,在亲民,在止于至善。知止而后有定;定而后能静;静而后能安;安而后能虑;虑而后能得。物有本末,事有终始。知所先后,则近道矣……

而今,他将“大学之道……”和工作、做企业相结合重新解读:“明明德”是弘扬美德,比如能够摆上台面的,有话直说、坦诚相待;“亲民”,他的理解是他要亲近每个劳动者。在企业任职为企业服务十几年,“我突然发现,为个人服务是我的兴奋点,即便在工作中收获了一些成绩和成就,有客观的薪水收入和不错的职位,同时也有痛苦,而这种痛苦便是觉得自己的工作间接的,很难切身感受到价值的存在”,基于此,他成立了自己的深圳市心讯网络科技有限公司。



GOONGO

在漫漫的旅途中，我不是您肩上的背包，时时刻刻在你身边；
也不是您胸前的相机，为您记录一路上的点点滴滴；
你一路向前，披荆斩棘，可曾想过有多久未曾听过内心的呼唤？

GOONGO 学员专享
谢绝直接注册

用户名
使用注册手机、邮箱、QQ 均可……

密码

GO

我只是一座带你回归的桥，你旅途距离的万分之一长，万分之一也能绽放万丈光芒。

[注册申请](#) [手机找回密码](#) [加关注](#) 黄溪2 等2.7万人已关注

该网页仅供内部会员使用 盗版必究
©2012 GOONGO 粤ICP备12047888号

深圳市心讯网络科技有限公司

www.goongo.me 面向会员提供心理辅导

稻盛和夫

受日本著名实业家稻盛和夫影响，盛杰认同到企业经营不仅仅要依仗品牌和技术，更重要的还有在于人和员工的心境、心智。在自己平时工作的过程中，他十几年的职场经历中，愈感觉到很多出现的企业管理中遇到的问题最终都归结到人的思想、心态方面。

他推崇并且认同稻盛和夫的经营哲学，并以他为榜样。当人们常常争论企业经营是战略决定一切还是战术或细节决定一切时，稻盛和夫却断言：“除了拼命工作之外，世界上不存在更高明的经营诀窍。”他在年轻时就提出了“六项精进”，认为只要做好，就能搞好企业。不仅是企业经营、而且为了创建美好的人生，这“六项精进”也是必不可少的。所谓“六项精进”指的是：1、付出不亚于任何人的努力；2、要谦虚，不要骄傲；3、要每天反省；4、活着，就要感谢；5、积善行，思利他；6、忘却感性的烦恼。

在他卧室的案头摆满的书籍里，盛杰因常常仔细阅读其著作而拍案叫绝、深受启发。比如稻盛和夫撰写的《活法》一书，提出的人生方程式，给我们一个新的角度，诠释积极工作对人生成就的巨大推动作用。

结合自己在给众多企业做咨询服务的过程中，他观察到企业在这个问题尤为突出和明显，由此他萌生了希望在人的心境、心性方面做一些功课和辅导的想法，他希望开发出相关的产品能够帮助到人们去突破性的成长。

帮助别人 成就自己

“从一名基层员工一路不断的受到上司的赏识和帮助，从“癞蛤蟆”没有变成青蛙王子，变成了青蛙”，这个过程的蜕变让盛杰明白了人其实是需要通过帮助从而改变命运。在这个过程中，他也明白了能够去帮助别人除了收获快乐以外，还让自己的工作更有成就感。

“把自己最好的东西交给别人，是在扔包袱”，无私地分享。

职场到“商”场的转型

“你永远不知道自己有多么不知天高地厚”，他发出如此感慨。

此前在该名企整整十四年，盛杰坦言自己是一路被提拔，从基层一步一步的走来，与此同时伴随的一些毛病难免有自我的膨胀，放大自己的判断。而当现在脱离企业，自己出来单枪匹马，赤裸裸的一个人去做事情的时候，他猛然间意识到自己变的真实了，做任何一件事都需要智慧。

“做企业面对很多诱惑，也面对很多恐惧”，盛杰不否认过程中的问题，但是他不忘自己的初衷，即帮助企业员工和个人协调处理工作和生活中的矛盾，以会员的服务方式提供心理辅导，而所得收入除了正常的运营成本和工资发放，其余全部用于救助和支援边远山区的失学儿童。